

Dans le cadre du développement de son activité,

Polytechs_recherche

Un(e) Commercial(e) France (H/F)

Entreprise

Polytechs est une société indépendante dont l'activité principale est le travail à façon de mélanges maîtres et d'additifs compactés pour les producteurs et transformateurs de polymères. A cette activité spécifique s'ajoute la production et la commercialisation d'une large gamme de mélanges maîtres d'additifs.

Avec 40 ans d'expérience, Polytechs est aujourd'hui un leader du marché, reconnu pour la flexibilité de son outil de production ainsi que pour la qualité de ses produits et services.

Avec une capacité de production de 30 000 tonnes par an et plus de 160 collaborateurs, nos produits sont vendus dans le monde entier. Vous pouvez consulter le site internet www.polytechs.fr pour davantage d'informations

Les missions

Rattaché(e) directement au Directeur Commercial vos missions principales seront les suivantes :

- Négocier et vendre des polymères, masterbatches, compounds, additives ;
- Réaliser des actions de prospection : identification de nouveaux clients développement de l'image de la société ;
- Développer et entretenir les relations avec les clients et les distributeurs ;
- Réaliser les objectifs définis ;
- Analyser et anticiper les besoins des clients ;
- Assurer le reporting à la Direction Commerciale ;
- Assurer une veille importante pour anticiper l'évolution des marchés et de la concurrence ;
- Organiser et participer au salon professionnel

Profil

De formation supérieure dans le commerce vous justifiez d'une expérience de 3 à 5 ans minimum en commerce international dans un milieu industriel.

Forte capacité à communiquer et convaincre

Forte capacité à planifier et organiser

Adaptabilité

Vous serez amené à vous déplacer de manière très fréquente en France et en Afrique du Nord

Parler et écrire de manière courante le Français et Anglais

Contact

Service RH – 02.35.57.93.92

Courriel : claire.beaufils@polytechs.fr